

## **Brève présentation des projets des finalistes au Food Connection Challenges**

### **AgroDynamique:**

L'entreprise transforme et distribue des légumes. Pour un approvisionnement constant et une sécurité sanitaire des denrées mises à disposition, nous avons identifié des problèmes pouvant induire des pertes post-récolte notamment sur les stades de la production, du transport, de la transformation des légumes.

- La solution apportée aux maraichers contre l'utilisation des engrais chimiques, est leur mise en relation avec les éleveurs en vue d'assurer la disponibilité des déjections. Ceci sera rendu possible grâce à notre réseau de producteurs vu notre profil de technicien en production et santé animales. Si les maraichers utilisent uniquement des fertilisants biologiques, cela contribuerait à réduire de 50 à 75% les pertes observés dans cette chaîne de valeur.

- un kit du Maraicher BIO composé de 3 à 9 caisses plastiques de transport (sauvegardant la fraîcheur des légumes), des semences BIO, un lot de tickets de retrait des sacs de déjections ou des fertilisants organiques (au choix), un carnet de soin basique dans une mutuelle de santé pour 5 membres de leurs familles et un Pass pour suivre nos formations sur les bonnes pratiques de production biologiques. La stratégie serait de leur faire souscrire à des formules d'adhésion compris entre 25000 et 75000 FCFA par an. Les frais d'adhésion ne seraient pas payés par les acteurs en bloc, mais de façon échelonnée sur des mois (4 à 5 mois), en espèce ou en nature (livraison de produits). Une réduction de 15 à 25% de plus peut être envisagée avec l'utilisation des caisses de transport, et des présentoirs (pour réduire des manipulations des légumes)

### **AfriRice:**

Afririce Agrobusiness est spécialisée dans le développement de stratégies et technologies pour l'agriculture en Afrique. Nous concevons et louons un équipement agricole (batteuse-vanneuse) qui simplifie et accélère le battage-vannage du paddy. Notre batteuse-vanneuse motorisée capable de battre et vanner 2 tonnes de paddy en une heure de temps, réalise l'opération d'1 ha en 4 heures de temps, réduit les pertes de 10 à 20 % et les coûts de battage de 50%.

La mécanisation des opérations de battage permet donc d'augmenter le revenu des producteurs, d'améliorer la qualité du riz sur le marché local et donc de rendre le riz local compétitif par rapport au riz

importé. Elle encourage également le producteur à travailler sur de grandes surfaces, rend la femme autonome.

### **HRTed**

Huilerie Royale Ted Benin Sarl a pour but de relancer la Production d'huile de coco au Bénin.

Dans la vision de mieux rentabiliser en réduisant nos pertes post-récoltes, notre entreprise propose d'améliorer le procédé d'extraction d'huile en y intégrant une presse à huile à froid, une centrifugeuse pour la décantation des matières (eau, huile) et un séchoir alimentaire pour la réduction de l'humidité. Les impacts de notre solution s'observent à deux niveaux : sur le plan des pertes post-récoltes elle permet d'augmenter notre rendement en huile de 15%, d'améliorer la valeur nutritive de l'huile et de valoriser le coco râpé qui représente 17% de nos pertes post-récoltes. Sur le plan social notre solution permet de réduire le coût d'achat de l'huile aux clients de 6%, d'augmenter le revenu des femmes de 150 % la première année, 50% la deuxième et la troisième année et de créer des emplois à d'autres femmes et jeunes.

### **AfricaCompost**

Pour la valorisation des pertes post-récoles lors de la transformation du maïs en farines et dérivées de maïs, ce projet propose la solutions suivante:

- La transformation du son en farines et dérivés de sons de maïs, instantané, très nutritifs et accessibles.

- Suite à nos expérimentations, et la demande de nos clients, nous sommes parvenus à transformer le son de maïs en farine de bouillie nutritive et en farine de Comb. FAO. Disponible à partir 200f dans la plupart des départements du Bénin au moins, accessibles

à toutes les couches de la société. Cette solution réduit à plus de 85% nos pertes de production passant de 30% à 5%.

### **Assiba Fée Sarl:**

est une entreprise agroalimentaire spécialisée dans la production et vente de pommes de terre locales et la transformation du moringa en jus et autres. Pour une sécurité alimentaire effective, l'enrichissement des communautés a la base et l'épanouissement des femmes rurales, nous produirons les pommes de terre à partir de semences multipliées localement avec de graines de pomme terre. Cette innovation inédite en Afrique de l'ouest nous permettra de nous passer fièrement des semences importées, d'augmenter le rendement à l'hectare de 50% et de réduire de 100% la perte post récolte semencière. Nous récupérerons ensuite 28% des 35% les pertes après récoltes et les transformerons en fécule ou cubes de pomme de terre par séchage solaire pour la nutrition et les usages culinaires. La forme fécule ou cube séchée est meilleure pour une longue conservation sans chambre froide ni conservateur. De façon optimale, nous allons récupérer 85% des pertes après récoltes pour une augmentation de 60% de notre chiffre d'affaire.